

RELATIONS

Communiquer avec authenticité et cohérence. **Mettre en confiance** en situation nouvelle et insolite. **Adapter** son style de management. **Identifier** les facteurs de réussite. **Valoriser** les différences culturelles. **Former** une équipe rapidement productive. **Concevoir et déployer** des stratégies proactives. **Comprendre** ce qui n'est pas dit.

MANAGÉRIALES



“

La mise en situation de résolution de cas managérial - le management du cheval en équipe - est troublante ; l'effet miroir est intéressant. L'expérience vécue confirme le bien fondé de l'idée du cheval formateur : l'impact sur la dynamique du groupe formé est fort.

Sébastien F.,
Directeur Développement commercial, Lyon
26/10/12.

J'ai su réaliser les activités demandées, notamment amener le cheval sans lien dans le slalom. J'ai pu valider par le "blind test" que mes consignes étaient claires et que j'étais capable dans cette situation d'être précis et efficace. J'ai beaucoup appris.

Jean B.,
Auditeur & Formateur Qualité, Lyon
29/01/13

”



Avec nous, vous exercez :

- La communication non verbale perçue et émise
- La perception multi sensorielle et globale de l'environnement
- L'équilibre entre qualité relationnelle et orientation résultats dans vos rapports à autrui

Et vous expérimentez :

- La force de la connexion au temps présent
- La richesse du travail en commun
- Les stratégies et comportements gagnants

Avec un expert de la communication non-verbale : le cheval

+ Les bénéfices

- Des **réponses instantanées** pour adopter rapidement un comportement plus efficace
- Une **prise de conscience** de l'impact de la communication non verbale
- Une **présence renforcée** lors des moments clés entre les managers et leurs équipes
- Une **prise de recul** pour une mise en perspective claire des concepts de management

**OPTIMISEZ VOTRE TEMPS !
GAGNEZ EN EFFICACITÉ !**

**Exercices réalisés
à pied sans aucun
pré-requis équestre**

🔍 La méthodologie

Trois phases sur-mesure
**en réponse à vos attentes
spécifiques :**

1 Écoute et analyse personnalisée de votre situation

Présentation du projet de formation
Échanges pour co-construire
le séminaire

2 Pratique avec le cheval

Les chevaux partenaires
sont habitués aux humains

Les installations utilisées sont
à proximité de votre entreprise

*Partage des impressions et observations
Intégration des analogies et métaphores
Liens avec le vécu et repères théoriques*

3 Synthèse et restitution avec les parties prenantes

Évaluations à chaud et différées,
apprentissages et acquisitions

Synthèse, pistes de travail
et voies d'amélioration



Qui suis-je ?

Édith Vigneron

Professionnelle du management et de la relation clients grâce à un parcours de 22 ans en entreprises industrielles, grands groupes et PME dans des missions de :

- Management transversal dans les Fonctions Qualité et Finances
- Management hiérarchique du Service Clients

En contexte de changement et multiculturel :

- Fusions-acquisitions, réorganisations
- Fermeture de sites de production en environnement concurrentiel.

-
- DESS Commerce Extérieur / IAE LYON 3 / 1987
 - Maître praticien en Programmation Neurolinguistique Institut Ressources / 2003
 - MBA International / EM LYON / 2005
 - Formée au métier de formateur LYSIS CONSEIL / 2012

Depuis 30 ans
au contact
des chevaux avec
des professionnels
d'origines
diverses.



***Rencontrons-nous
et construisons ensemble
vos sessions de formation !***

***En français, anglais
ou allemand, selon vos besoins.***

Édith VIGNERON // info@lechevalformateur.fr // + 33 06 83 89 47 57

Affiliée AUXIME, Organisme de formation SAS au capital de 50 000 € - Siret 40432851000023